



November 2020

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
1	2 Power of Communication พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Super Service Excellence อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	3 ชัยชนะนักขายมือทอง อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	4 First Step Manager พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Finance for Non-finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	5 Excellent Leadership พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Sales Planning อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	6 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	7
8	9 Creative Thinking ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	10 4 มิติแห่งการฉลาดรู้ของผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร การตลาดยุค 4.0 บนสื่อออนไลน์ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	11 การคิดวิเคราะห์อย่างมีชั้นเชิง พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารงานขาย สำหรับผู้บริการทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	12 การสื่อสารประสานงาน อย่างสร้างสรรค์ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	13 จุดไฟ...หัวใจพนักงานขาย ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Sales for Non Sales อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	14
15	16 Professional Call Center อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	17 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร วิถีใหม่กับการบริหารโครงสร้าง ค่าจ้างขององค์กร อาจารย์พิชิต สุจริตจันทร์	18 การบริหารข้อร้องเรียนของ ลูกค้าอย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	19 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	20 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ นโยบายสินเชื่อและการ ควบคุมสินเชื่อ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	21
22	23 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ พิชิตการตลาดออนไลน์... อย่างนักการตลาดมือโปร อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	24 เทคนิคการสอนงานและ การประเมินผลงานอย่างได้ผล อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	25 การจัดข้อโต้แย้ง การเจรจาต่อรอง และการปิดการขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	26 นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร อ่านคำพิถมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	27 ทักษะการบริการลูกค้า หลากหลายรูปแบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	28
29	30 Sales Planning อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร					



December 2020

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
		1 เทคนิคการนำเสนอขาย อย่างมีประสิทธิภาพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	2 การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Smart Work & Smart Health พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	3 พนักงานขาย..หัวใจบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร การบริหารบริการบนพื้นฐาน CRM พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	4 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	5 วันคล้ายวันพระบรม ราชสมภพ ร.9
6	7 วันหยุดชดเชยวัน คล้ายวันพระบรม ราชสมภพ ร.9	8 Professional Selling Consultant อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 รับมืออย่างไรเมื่อลูกค้า ร้องเรียนและไม่พอใจ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ นักประชาสัมพันธ์มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10 วันรัฐธรรมนูญ	11 Professional Customer Service อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร 12 คู่มือการขายสู่การสร้างความสำเร็จ ในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	12
13	14 Effective Communication พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Sales Co....เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15 PC มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Mindset Change To Succss พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	16 การพัฒนาการทำงาน เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	17 เทคนิคการขายอย่างเหนือชั้น ตามสถานการณ์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18 สุดยอดหัวหน้า กับการบริหารคนให้ได้ งานและบริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ เทคนิคการปิดการขายและติดตามผล อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19
20	21 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	22 Coaching Mentor อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 Smart & Smile Service ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	24 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ศรียุทธวัฒนา	25 กลยุทธ์พัฒนาทีมขายให้เป็นมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	26
27	28 Marketing and Selling Mind อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29 ปลดล็อกความคิดพิชิตความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	30 Can Do Attitude พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Proactive Thinking อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	31 วันสิ้นปี		



Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
					1 วันขึ้นปีใหม่	2
3	4 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน Power Full Leadership and Employee Engagement พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	5 การตลาดยุค 4 G อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การบริหารความสัมพันธ์ CRM อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	6 การบริหารงานขายสำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน Super Service Excellence พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	7 เทคนิคการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ (CRM) อาจารย์ สุกิจ ตริยทุธวัฒนา การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	8 การเจรจาต่อรองให้ได้ผลอย่างสร้างสรรค์ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ พนักงานขาย..หัวใจบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	9
10	11 Sales Supervisor & Area Manager พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ การพัฒนาความคิดเชิงบวกกับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	12 ชัยชนะนนักขายมือทอง อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน จิตวิทยาการตัดสินใจและแก้ปัญหาในงานบริการ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	13 Creative Thinking ดร.พท.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ การประยุกต์ใช้ MS-Excel เพื่อบริหารคลังสินค้ายุค AEC อาจารย์สุเทพ โลหณุต	14 First Step Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	15 การจัดทำและปรับใช้ Skills Matrix ในองค์กรอย่างได้ผล ดร.ชัชวาล อรวงศ์ศุภทัต Mindset change to success อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	16
17	18 เทคนิคการขายยุค 4.0 อาจารย์สุกิจ ตริยทุธวัฒนา นักบริการมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	19 คิดไทยพูดอังกฤษ...ขั้นสูง ดร.อิสระกุล ถ่มังรักษ์สัตว์ หัวหน้างานกับการพัฒนาพนักงานให้ทำงานไม่ผิดพลาด พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	20 Super Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน เทคนิคการปรับปรุงและลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	21 ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง Sales Co...เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	22 การบริหารจัดการระบบงานเครดิตและการเจรจาเพื่อติดตามหนี้ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ Planning & Organizing อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	23
24	25 นักบริการ 360 องศา พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	26 ทำงานอย่างมีความสุข พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Smart & Smile Service ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	27 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	28 ยกระดับการบริการขั้นสูง อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน จิตในการอ่านและวิเคราะห์ลูกค้าในงานขาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	29 จุดไฟ...หัวใจพนักงานขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	30
31						

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
	<p>1 กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>เทคนิคการนำเสนอขาย อย่างมีประสิทธิภาพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>2 อ่านคำพิถมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>ชัยชนะนักขายมือทอง อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร</p>	<p>3 การตลาดยุค 4.0 บนสื่อออนไลน์ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>กลเม็ดเคล็ดลับการอ่านคน อย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>4 การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>การสื่อสารประสานงาน อย่างสร้างสรรค์ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>5 การบริหารข้อร้องเรียนของ ลูกค้าอย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	6
7	<p>8 นักบริหารยุค 4.0 ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง</p> <p>Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>9 Sales Engineer พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>10 พนักงานต้อนรับมืออาชีพ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง</p> <p>การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>11 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>Customer Delight พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>12 Professional Call Center อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>Project Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	13
14	<p>15 7 ขั้นตอนการขายสู่ ความสำเร็จ อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา</p>	<p>16 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>เทคนิคการสอนงานและการประเมินผลงานอย่างได้ผล อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>17 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>เทคนิคการปรับปรุงและลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>18 Customer Complaint Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>การสื่อสารด้วยภาษาพูดอย่าง สร้างสรรค์ในงานขายและบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	<p>19 ทักษะการจัดการสำหรับ เจ้าหน้าที่ฝึกอบรม ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง</p> <p>ยกระดับบริการของพนักงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p>	20
21	<p>22 Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>เจาะลึกพฤติกรรมลูกค้าเพื่อ ความสำเร็จด้านการขายและบริการ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>23 10 สุดยอดเครื่องมือ...สู่ความเป็นเลิศ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>Sales for Non-sales พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>24 การสื่อสารประสานงาน อย่างสร้างสรรค์ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>เทคนิคการสื่อสารการบริหาร ความขัดแย้ง อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา</p>	<p>25 เทคนิคการบริหารลูกค้ารายสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร</p> <p>4G Marketing พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>26 วันหยุดชดเชยวันมาฆบูชา</p>	27
28						



Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
	1 พิธีการตลาดออนไลน์... อย่างนักการตลาดมือโปร อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร Coaching Mentor อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	3 จิตวิทยาการบริหารและ การจูงใจลูกน้อง พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	4 ตกแต่ง PowerPoint ชั้น Advanced อาจารย์สมเกียรติ ช่วยมาก	5 นักบริการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Finance for Non – finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	6
7	8 การบริหารการตลาดสมัยใหม่ ดร.สุรวงศ์ วัฒนกุล First Step Salesperson อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	10 Coaching Communication พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	11 จิตวิทยาการสั่งงานมอบหมาย งานและติดตามควบคุมงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	12 การสร้างโอกาสทางการขาย และการเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	13
14	15 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	16 Power Full Leadership and Employee Engagement อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	17 การวางแผนขายอย่างมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18 ก้าวสู่การเป็นพนักงาน ต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร จุดไฟ ..หัวใจพนักงานขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	19 ทักษะการจัดการข้อโต้แย้งและการ เจรจาต่อรองเพื่อปิดการขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	20
21	22 ทักษะการบริการลูกค้า หลากหลายรูปแบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 เทคนิคการเจรจาเพื่อติดตาม หนี้ทางโทรศัพท์&ภาคสนาม อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	24 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ได้ งาน และ บริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารความสัมพันธ์ CRM อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	25 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Mindset Change To Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	26 สุดยอดทักษะการขายกับ ลูกค้าหลากหลายรูปแบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	27
28	29 12 อุปนิสัย สูการสร้าง ความสำเร็จในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	30 พฤติกรรมบริการที่เป็นเลิศ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Smart and Smile Service ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	31 การบริหารความเครียดและ การจัดการอารมณ์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร			



April 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 นักประชาสัมพันธ์มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Effective Managerial Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Professional Selling Skill พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	3
4	5 Super Boss พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Professional Selling Skills อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภักทร	6 วันจักรี	7 การบริหารจัดการความเครียด และสร้างร่างกายให้แข็งแรง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Professional Customer Service พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	8 ภาวะผู้นำกับการพัฒนาทักษะ การบริหารอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุกิจ ตริยทุธวัฒนา พลิกวิธีคิด .. พิชิตยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 การพัฒนาความเชิงบวกกับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง 4 มิติแห่งการฉลาดรู้ของผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10
11	12 อ่านคำพิถมนุชย์ จนหยั่งรู้อถึงความเป็นคน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภักทร	13 วันสงกรานต์	14 วันสงกรานต์	15 วันสงกรานต์	16 เทคนิคการนำเสนออย่างมี ประสิทธิภาพ อาจารย์สุกิจ ตริยทุธวัฒนา Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17
18	19 Sales Co...เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	20 Powerful of Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 ยกระดับการบริการขั้นสูง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Project Management อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภักทร	22 คิดไทยพุดอังกฤษขั้นสูง ดร.อิสกรกุล ถมังรักษัสต์วี Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	23 การพัฒนาทักษะของพนักงานในการ ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ โดยสูตร ABC พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	24
25	26 ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภักทร	27 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Service Attitude & Service Mind อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	28 Effective Communication Skill พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Solution Selling for B to B อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29 กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Modern Leadership for New Generation พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	30 การควบคุมสติและบริหารอารมณ์เพื่อ การทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
						1 วันแรงงานแห่งชาติ
2	3 ชดเชยวันแรงงานแห่งชาติ	4 การคิดวิเคราะห์อย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5 Sales Co...เชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	6 เทคนิคการจัดซื้อและเจรจาต่อรอง ในงานจัดซื้อ อาจารย์กมลทิพย์ จันทรมัส	7 การบริหารจัดการความเครียด เพื่อความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8
9	10 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร นักบริการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	11 PC มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร พิชิตการตลาดออนไลน์... อย่างนักการตลาดมือโปร อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	12 4G Marketing พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ กลยุทธ์พิชิตใจลูกค้าในงานบริการ อาจารย์วรรณรีย์ บัสมนุรณ	13 ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 ทักษะการบริการหลากหลายรูปแบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Effective Communication Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15
16	17 Sales for Non Sales อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร นโยบายสินเชื่อและการควบคุม สินเชื่อ อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	18 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	19 เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	20 การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 Power Full Leadership and Employee Engagement อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	22
23	24 เทคนิคการคัดเลือกและ สัมภาษณ์พนักงานอย่างมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	25 การบริหารงานขาย เพื่อเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร First Step Supervisor พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	26 วันวิสาขบูชา	27 รับมืออย่างไร เมื่อลูกค้าร้องเรียน และไม่พอใจ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	28 การบริหารจัดการระบบงานเครดิต และการเจรจาเพื่อติดตามหนี้ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	29
30	31 Finance for Non - finance พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร					



Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
		1 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Professional Call Center พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	3 วันเฉลิมพระชนมพรรษา สมเด็จพระนางเจ้าฯ พระบรมราชินี	4 การบริหารซื้อเครื่องเรียนของกั๊ อย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5
6	7 พนักงานขาย..หัวใจบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8 4 มิติของการฉลาดรู้ของผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Mindset Change To Success ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	9 Proactive Thinking อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10 อ่านกำพิตมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	11 How to Deal With Difficult Customers อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	12
13	14 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	15 Sales Co...เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Customer Insight for Sales and Marketing Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	16 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์พงศภัทร นมะภักท เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	18 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตริยยุทธวัฒนา ศิลปะการให้บริการทาง โทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19
20	21 กลยุทธ์พัฒนาทีมขาย ให้เป็นมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	22 Smart Work & Smart Health พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 Sales Supervisor & Area Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	24 Happy @ Workplace พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Service Beyond Expectation อาจารย์พงศภัทร นมะภักท	25 เคล็ดลับการมอบหมายงาน สั่งงาน ควบคุมงานและติดตามงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	26
27	28 ปลดล๊อคความคิดพิชิต ความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	29 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	30 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ได้ งาน และ บริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์			